

VL - GROUP

■ engineering
■ products
■ services

Talent für Vertriebsinnendienst (m/w) in Teilzeit gesucht!

Als Beratungsunternehmen bieten wir unseren Kunden passgenaue und flexible Lösungen in den Bereichen engineering, products und services. Dabei ist der erfolgreiche Auf- und Ausbau des technischen Vertriebs unsere Vorgabe. Nachhaltige Verbesserungen in der Kostenstruktur und in den Fertigungen unserer Kunden sind unsere Performance. Beratung und technische Expertise auf höchstem Niveau bieten wir als unsere Basics.

Zur Unterstützung unserer vielfältigen Projekte suchen wir in Garmisch-Partenkirchen schnellstmöglich einen Mitarbeiter (m/w) für den Vertriebsinnendienst.

Ihre Aufgaben:

- Unterstützung des Vertriebsteams, z. B. Terminplanung
- Systematische telefonische Neukundenakquise und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Eigenständige Koordination von Kundenprojekten
- Erstellung und Pflege der Kundendatenbank
- Bearbeiten von Kundenanfragen und aktive Verfolgung der Angebote

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit gutem technischen Grundverständnis
- Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsinnendienst oder in ähnlicher Position
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit in deutscher und englischer Sprache
- Sicheres und freundliches Auftreten im Umgang mit Kunden
- Selbständiger und eigenverantwortlicher Arbeitsstil
- Talentierte und flexible Arbeitsorganisation

Sie passen zu uns, wenn Sie quer denken können, leidenschaftlich arbeiten und abwechslungsreiche Herangehensweisen an Projekte suchen. Denn gemeinsam mit Ihnen bewegen wir in einem kleinen Team außerordentlich viel. Mehr Informationen zu uns finden Sie unter www.vl-group.de. Bewerbungen bitte ausschließlich per E-Mail an bernd.loebbecke@vl-group.de. Darin enthalten sollten auch Ihr möglicher Eintrittstermin, Ihre aussagekräftigsten Referenzen und Zeugnisse sowie eine Kurz-Vita sein. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.